




Brilliant in laser solutions

Industrial Sales Engineer – Lasersysteme & optische Technologien (m/w/d)

Optoprime Germany GmbH ist Teil der ATLENSYS Gruppe – einem führenden europäischen Anbieter von innovativen Laser- und Photoniklösungen für Industrie und Wissenschaft.

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir eine vertriebsstarke Persönlichkeit mit ausgeprägtem Hunter-Mindset, die aktiv neue Marktpotenziale im industriellen Umfeld erschließt und nachhaltige Kundenbeziehungen aufbaut.

-  **Standort:** Unterschleißheim - Deutschland (Hybrid / Außendienst)
-  **Einsatzgebiet:** Fokus auf DACH-Region
-  **Reisetätigkeit:** Hoch

Deine Aufgaben:

In dieser Rolle übernimmst du eine zentrale Funktion im Vertrieb für den DACH-Markt.

Zu den wichtigsten Aufgaben zählen:

- **Aktive Identifikation und Gewinnung** neuer Industriekunden
- **Aufbau und Entwicklung** neuer Key Accounts sowie nachhaltiger Kundenbeziehungen
- **Erkennen von Anwendungen mit hohem Potenzial** und deren Weiterentwicklung zu konkreten Projekten
- **Systematischer Aufbau und Pflege** einer starken Sales Pipeline mittels unseres CRM's Salesforce
- Vertrieb innovativer Laser-, Photonik- und optoelektronischer Lösungen
- **Beratung** von Entscheidern, Produktionsverantwortlichen sowie R&D-Teams
- **Analyse von Kundenanforderungen** und Entwicklung passgenauer Lösungen gemeinsam mit internen Experten und Partnern
- **Planung und Durchführung von Kundenterminen**, Demonstrationen und technischen Präsentationen
- **Steuerung des gesamten Vertriebsprozesses** – von der Erstansprache bis zum erfolgreichen Abschluss
- **Kontinuierliche Markt- und Wettbewerbsbeobachtung** sowie Identifikation neuer Trends und Anwendungen

Dein Profil:

Für diese Position bringst du eine Kombination aus technischem Verständnis, Vertriebsstärke und unternehmerischem Denken mit:

- Erfahrung im technischen B2B-Vertrieb, Business Development oder Außendienst
- **Ausgeprägtes Hunter-Mindset:** proaktiv, hartnäckig und abschlussorientiert
- Gutes **Verständnis des deutschen Industriemarkts** und relevanter Entscheidungsprozesse
- **Erfahrung im Vertrieb erklärungsbedürftiger Produkte**, idealerweise in den Bereichen:
 - Photonik / Laser
 - Optik / Optoelektronik
 - Automatisierung / Machine Vision
 - Fertigungs- bzw. im speziellen Fügetechnologien
- Fähigkeit, komplexe technische Zusammenhänge schnell zu erfassen und verständlich zu vermitteln
- **Sicheres Auftreten, Verhandlungsgeschick** und ausgeprägte Networking-Fähigkeiten
- **Hohe Eigenständigkeit im Außendienst** sowie enge Zusammenarbeit im Team

- Strukturierte, kundenorientierte und ergebnisfokussierte Arbeitsweise
- **Sehr gute Deutschkenntnisse** sowie gute Englischkenntnisse
- **Bereitschaft zu regelmäßigen Reisen** innerhalb des Vertriebsgebietes

Deine Perspektiven:

- **Ein attraktives Vergütungspaket**, das sich an Deiner Erfahrung und Deinen Fähigkeiten orientiert.
- **Remote- oder Home-Office-Arbeit:** Möglichkeit flexibler Arbeitszeiten, ein Tag Home-Office pro Woche - nach Absprache.
- **Berufliche Entwicklung:** Möglichkeiten zur beruflichen Weiterentwicklung durch Schulungen bei unseren global angesiedelten Lieferanten
- **Dynamisches Team:** Werde Teil eines kleinen, dynamischen, jungen und engagierten Teams, das Deine Beiträge zu schätzen weiß.
- **Internationales Engagement:** Du wirst Teil einer erfolgreichen internationalen Gruppe und hast die Möglichkeit, mit Kollegen auf der ganzen Welt zusammenzuarbeiten, mit Fokus auf unsere aktuellen Standorte in Frankreich und Italien.
- **Mobiltelefon und Firmenwagen** mit privater Nutzung
- **Frisches Obst, Kaffee sowie Tee** zur freien Verfügung

Wir haben Dein Interesse geweckt? Dann freuen wir uns über Deine aussagefähigen Bewerbungsunterlagen inkl. Gehaltsvorstellung und des frühestmöglichen Eintrittstermins. Bitte sende Deine Unterlagen in elektronischer Form an: oschabel@optoprim.de. Für erste Fragen steht Oliver Schabel, unser Director of Sales unter folgender Telefonnummer +49 151 227 95 965 zur Verfügung.

Optoprim Germany GmbH
Einsteinstr. 12 - 85716 Unterschleißheim - Germany